

OFFRE DU SECTEUR COMMERCE

Poste : "Commercial international en Facility Management"

Mode de Réponse	Envoyer un CV
Réf. de l'offre	com156
Contact	Gilles SCHAUFELBERGER (schaufelberger@rhconseil.lu)
Infos société	Société de maintenance multi technique du bâtiment
Intitulé du poste	Commercial international en Facility Management
Lieu	Lyon
Descriptif	<p>Rechercher les cibles et les qualifier (Autriche, Suisse, Allemagne, pays scandinaves) Prospecter téléphoniquement les cibles qualifiées et obtenir des RDV auprès de clients dont le potentiel a été confirmé préalablement. Réaliser les RDV clients, écouter les besoins des clients et présenter le groupe. Réaliser les propositions de contrat et les faire valider par la Direction Commerciale Présenter et accompagner l'offre client. Participer aux soutenances. Négocier les propositions jusqu'à la signature des contrats (Signature réalisée par le Directeur Général) Relancer la clientèle sur les propositions réalisées. Accompagner les chargés d'affaires dans la prise en charge des contrats et dans la mise en place de l'organisation, en tenant compte des attentes des clients. Participe, Planifie, Anime et Organise avec le BE, les réunions de passation d'affaires auprès du département opérationnel en présence du chargé d'affaire du compte, du chef de groupe et de l'ingénieur méthode chargé de la phase implémentation.</p>
Formation	Bac + 2 a Master, Technique ou commercial
Expérience	3 ans au moins dans une fonction technico commerciale
Compétences	Commerciales dans un secteur technique
Langues	Français et allemand courant (C1) et bon niveau d'anglais (B2) exigé
Date d'embauche	immediate
Durée	CDI
Salaire	A négocier selon profil
Remarque	Mobilité dans les pays scandinaves et germanophones (1 a 2 semaines par mois) vl de fonction